CONCEPT

عقود الغاز الطبيعي المسال LNG وتسعيره واقتصاديات شحنه: اتفاقيات البيع والشراء والتداول ونمذجة صافي العائد

14 – 25 ديسمبر 2026

لندن - فندق أربع نجوم في وسط لندن



عقود الغاز الطبيعي المسال LNG وتسعيره واقتصاديات شحنه: اتفاقيات البيع والشراء والتداول ونمذجة صافي العائد

المرجع: 13866_421 **التاريخ:** 14 – 25 ديسمبر 2026 **المكان:** لندن - فندق أربع نجوم في وسط لندن **الرسوم:** SAR 41400

مقدمة:

تحدد عقود الغاز الطبيعي المسال LNG وتسعيره واقتصاديات شحنه ما إذا كانت الشحنة تحقق ربحا أو خسارة، ومع ذلك تتفاوض شركات غاز كثيرة على مرونة الكميات ومعادلات السعر وشروط الاستئجار في فرق منفصلة، فتبقى مخاطر شرط خذ أو ادفع وقيمة تحويل الوجهة وفاقد الغاز المتبخر دون تسعير. تأخذ هذه الدورة من كور كونسبت موظفي الشؤون التجارية والتداول والشحن والشؤون القانونية عبر هيكل اتفاقيات البيع والشراء، والتسعير المرتبط بالنفط وبمراكز الغاز والمعادلات الهجينة، والتداول الفوري وتحسين المحفظة، وحساب أجرة الشحن وصافي العائد، وبنود مشارطات الإيجار والتحوط والتأمين. ويتفاوض المشاركون على ورقة شروط اتفاقية بيع وشراء ويبنون نموذج صافي العائد.

أهداف الدورة:

- هيكلة شروط الكميات في اتفاقيات بيع وشراء الغاز المسال، ومنها الكمية التعاقدية السنوية ACQ وهامش التخفيض DQT وشرط خذ أو ادفع وحقوق الاستعاضة، بما يناسب محفظة المشتري أو البائع
- حساب أسعار العقود وفق معادلات الميل المرتبطة بالنفط والمعادلات المرتبطة بمراكز الغاز والمعادلات الهجينة مع منحنيات S والحدود الدنيا والعليا للسعر
- بناء حسابات أجرة الشحن والغاز المتبخر وصافي العائد للمقارنة بين البيع على أساس FOB وDES وخيارات تحويل الوجهة
- تقييم المناقصات الفورية وتأكيدات الاتفاقيات الإطارية للبيع ومقايضات الشحنات لتحسين محفظة غاز مسال متعددة المصادر
- تقدير المخاطر التجارية والقانونية في بنود مراجعة السعر والقوة القاهرة ومشارطات الإيجار والتأمين والتحوط
- التفاوض على ورقة شروط اتفاقية بيع وشراء وعرض نموذج صافي العائد الداعم لها على جهات الاعتماد الداخلية

الفئة المستهدفة:

- موظفو الشؤون التجارية والتسويق المسؤولون عن استقطاب اتفاقيات توريد الغاز المسال وشرائه والتفاوض عليها
- موظفو التداول وإدارة المحافظ المسؤولون عن الشحنات الفورية والمقايضات وتحسين الكميات المتعاقد عليها
- موظفو الشحن والاستئجار المسؤولون عن أساطيل ناقلات الغاز المسال وشروط الإيجار وتكاليف الرحلات
- موظفو الشؤون القانونية والعقود المسؤولون عن صياغة اتفاقيات البيع والشراء والاتفاقيات الإطارية ومشارطات الإيجار وإدارتها
- موظفو المالية التجارية والمخاطر المسؤولون عن نماذج التسعير والتعرض الائتماني والتحوط في عقود الغاز

محاور الدورة:

اليوم 1: هيكل سوق الغاز والغاز المسال والأدوار التجارية

- نماذج سوق الغاز: الإمداد بالأنابيب واللاعبون أصحاب المحافظ والمجمعون والإسالة مقابل رسوم المعالجة
- الهياكل التجارية لمشروعات الغاز المسال: النموذج المتكامل ونموذج التاجر ونموذج رسوم المعالجة
- رسم سلسلة العقود بين اتفاقية البيع والشراء SPA واتفاقية بيع الغاز GSA واتفاقية استخدام المحطة
- مزيج المشترين والبائعين في سوق الغاز المسال: شركات المرافق وتجار المحافظ والمستوردون الجدد
- خط الأساس للفريق التجاري: حصر محفظة العقود الحالية وسجل التعرض للمخاطر

اليوم 2: هيكل اتفاقية بيع وشراء الغاز المسال وشروط الكميات

- تشريح اتفاقية البيع والشراء: الشروط المسبقة ومدة العقد وفترة التصاعد ومرحلة الثبات
- الكمية التعاقدية السنوية ACQ وهامش التخفيض DQT ومرونة الزيادة
- دفعات العجز في شرط خذ أو ادفع وحقوق الاستعاضة وآلية الترحيل إلى الأمام
- برنامج التسليم السنوي والجدول المتجدد وإجراء ترشيح الشحنات
- عجز البائع ورفض الغاز المسال غير المطابق للمواصفات وسبل معالجة الجودة

اليوم 3: شروط التسليم ومعادلات تسعير الغاز المسال

- التسليم على أساس FOB مقابل DES: انتقال الملكية وانتقال المخاطر ومسؤولية الشحن
- بنود تقييد الوجهة وحقوق التحويل وآليات تقاسم أرباح تحويل الشحنات
- معادلة الميل المرتبطة بالنفط: فترة التأخير في سلة الخام والميل والحد الثابت
- المعادلة المرتبطة بمراكز الغاز: مضاعف سعر المركز مضافا إليه رسم الإسالة
- المعادلات الهجينة ومنحنيات S والحدود الدنيا والعليا للسعر مع حسابات تطبيقية

اليوم 4: اقتصاديات شحن الغاز المسال وحساب أجرة الشحن

- معايير أسطول ناقلات الغاز المسال: نوع نظام الاحتواء والسعة وأثر نظام الدفع في التكلفة
- افتراضات معدل الغاز المتبخر والكمية المتبقية في الخزانات وحساب الطاقة المسلمة
- مقارنة إيجار الرحلة الفورية والإيجار الزمني والناقلات المخصصة طويلة الأجل
- بناء تكلفة الشحن: أجرة الإيجار والوقود ورسوم الموانئ ورسوم عبور القنوات
- جدول حساب صافي العائد: السعر المسلم مطروحا منه أجرة الشحن وإعادة التغويز وفاقد التبخر

اليوم 5: تكامل الأسبوع الأول: حالة موجهة لاتفاقية البيع واقتصاديات الشحنة

- حالة موجهة: مراجعة شروط الكميات والتسعير في اتفاقية FOB متوسطة الأجل
- حالة موجهة: مقارنة التكلفة المسلمة لشحنة DES وصافي عائد البائع
- جدول سيناريوهات السعر المرتبط بالنفط مقابل المرتبط بمراكز الغاز عبر سنوات العقد
- حساب التعرض لشرط خذ أو ادفع عند انخفاض طلب المشتري
- توحيد مسرد مصطلحات العقود وسجل القضايا المفتوحة للأسبوع الأول

اليوم 6: التداول الفوري وقصير الأجل وتحسين المحفظة

- إطار الاتفاقية الرئيسية للبيع والشراء وإشعارات تأكيد الشحنات
- إجراءات مناقصات الشحنات الفورية وقصيرة الأجل وشبكة تقييم العروض
- تحسين المحفظة: مقايضة الشحنات والمقايضة الزمنية ومقايضة المواقع
- تحليل نوافذ المراجحة بين الأحواض باستخدام فروق الأسعار المعدلة بأجرة الشحن
- نموذج مطابقة العرض والطلب لمحفظة غاز مسال متعددة المصادر

اليوم 7: مراجعة السعر والقوة القاهرة ولمحة عن التحوط

- محفزات بند مراجعة السعر ونوافذ المراجعة ومسار الإحالة إلى خبير
- تعريفات القوة القاهرة ومتطلبات الإشعار والإعفاء من التسليم
- تسوية النزاعات: مقر التحكيم والقانون الحاكم وخيارات الإحالة إلى الخبراء
- لمحة عن التحوط: مقايضات السلع على التعرض المرتبط بمراكز الغاز وبالنفط
- لمحة عن الخيارات: السقوف والأرضيات والأطواق لمخاطر سعر الغاز المسال

اليوم 8: بنود مشارطات إيجار ناقلات الغاز المسال والتفاوض مع أصحاب المصلحة

- ضمانات السرعة ومعدل التبخر في الإيجار الزمني لناقلات الغاز المسال ومطالبات الأداء
- بنود التوقف عن الإيجار والتبريد المسبق وتعبئة الخزانات بالغاز والكمية المتبقية في مشارطات الإيجار
- توافق السفينة مع الرصيف واتفاقيات مسؤولية الميناء وشروط الوصول إلى المحطة
- مصفوفة التحضير للتفاوض: المصالح ونقاط الانسحاب والمقايضات
- مسارات الاعتماد الداخلي: توقيع الشؤون القانونية والائتمان والشحن والشؤون التجارية

اليوم 9: الأداء التجاري والتأمين والمطالبات

- مؤشرات أداء العقد: الكمية المسلمة مقارنة بالكمية التعاقدية السنوية وعدد الشحنات الملغاة
- قياس السعر المحقق مقارنة بأسعار مراكز الغاز والأسعار المرجعية المرتبطة بالنفط
- لمحة عن التأمين البحري: تأمين هيكل السفينة وآلاتها وتغطية الحماية والتعويض P&I وتأمين البضائع
- مطالبات كمية الشحنة وجودتها: نزاعات القياس عند نقل الحيازة
- أدوات الدعم الائتماني: خطابات الاعتماد وضمانات الشركة الأم وحدود التعرض

اليوم 10: المشروع الختامي: التفاوض على ورقة الشروط ونموذج صافي العائد

- صياغة ورقة الشروط: مواقف الكميات والتسليم والسعر والمرونة
- جولات لعب أدوار تفاوضية بين فرق البائعين والمشترين
- بناء نموذج صافي العائد بربط سعر المعادلة وأجرة الشحن ومدخلات التبخر
- اختبار حساسية صافي العائد للميل وسعر المركز وأجرة الإيجار
- عرض ورقة شروط اتفاقية البيع والشراء ونموذج صافي العائد ومناقشتهما مع الزملاء

المهارات التي ستكتسبها:

- هيكلة اتفاقيات بيع وشراء الغاز المسال
- تحليل مرونة الكميات
- نمذجة معادلات سعر الغاز
- تقدير أجرة شحن الغاز المسال
- تقييم صافي عائد الشحنات
- تحسين محافظ الغاز
- مراجعة مخاطر مشارطات الإيجار
- التخطيط للتفاوض التجاري

لماذا تحضر هذه الدورة:

- العودة بورقة شروط اتفاقية بيع وشراء ونموذج صافي العائد، تم التفاوض عليهما واختبارهما أمام مواقف البائع والمشتري
- وضع قيمة لمرونة الوجهة وهامش التخفيض وحقوق الاستعاضة قبل التنازل عنها على طاولة التفاوض
- التحقق مما إذا كانت مناقصة فورية أو مقايضة شحنة أو تحويل وجهة تحقق عائدا أعلى من التسليم وفق العقد القائم
- دراسة حالات العقود والشحن والتسعير مع زملاء من الشؤون التجارية والقانونية والشحن لدى المنتجين وأصحاب المحافظ والمستوردين

الخاتمة:

تحمل كل شحنة غاز مسال قيمة تحددها شروط عقدها ومعادلة سعرها وتكلفة نقلها. يغطي الأسبوع الأول هيكل السوق وشروط الكميات والتسليم في اتفاقيات البيع والشراء ومعادلات التسعير واقتصاديات الشحن، ويختتم بحالة موجهة. ويضيف الأسبوع الثاني التداول الفوري وتحسين المحفظة ومراجعة السعر والقوة القاهرة والتحوط وبنود مشارطات الإيجار والتأمين والمطالبات ومؤشرات الأداء التجاري. ويجمع المشروع الختامي ذلك كله في ورقة شروط ونموذج صافي العائد يتفاوض عليهما كل مشارك ويبنيهما ويدافع عنهما.